

働いてみた。

個人に営業をするみたいなのですが、飛び込み営業かあります
か？

軒並みありますか？

あと、営業トークで消防署の方から来ましたか？

市役所のから来ましたか？

言わされたりしますか？

テレアポだけです。あとは、工事中・工事前にお宅周辺に挨拶と、説明をするの問合せの対応です。

いきなりドアを叩いて営業するスタイルではありません。

人をだますような営業、詐欺まがいなことはいっさいやっていませんよ。

安心してください。

電話でアポが取れた時に訪問する方法です。

この会社は全国的に展開し、上場を目指すだけの大きな会社なので、質問者が心配しているようなことはしません。

毎年続いている会社です。怪しい会社ならもうなくなっているでしょう。

毎年やっている会社は、社会的信用度としてはかなり高いと言えるでしょう。

また、記のようなデータも出ております。参考までに。

設立年で約8%の企業が廃業・倒産し、

設立年以上存続出来る企業は6%。

設立年続く会社は0%。

設立年続く会社は、0% しかないという統計が出ています。

100社のうち、30社の会社しか生き残っていません。

PGSホームさんは、すごいのか？

一意的なソリューション ID: #1041

製作者: ぬりかべ管理人

働いてみた。

最終更新: 2013-09-20 19:29