

# 新卒採用

就活中、このPGSホームのことを知りました。自分が面接を受けたりしている会社と似たような職業分野なので、試しに面接に行きたいと考えているのですが、どんな人間が求められているんですか？ついでに、採用情報とか教えてください！

とくに求められている人材、または活躍出来る人、と言われているのは、

【実行力】、【主体性】、【課題発見力】のことです。

簡単に纏めると、

指示通り動くだけでなく失敗を恐れず自ら目標設定して取り込み、その目標達成めに自らの意見を提案でき、積極的に行動出来る人間、ということだと思います。

また、採用情報に関しておに纏めさせていただきますのでご参考ください。

ただし、情報は随時更新されます

ので、より詳細を知りたい場合はPGSホームの公式サイトなどでご確認ください。

2014年11月11日現在 掲載情報

募集職種	販売企画営業職
仕事内容	露発電システム、または住宅ペイントの提案営業、電話営業
給料	月給 25万円以上他、各種報奨金有り
勤務時間	9:30~18:00 (月・木) 9:30~19:50 (金・土・日・祝日の前日)
休日	毎週火曜、第2・4水曜、夏季休暇、年末年始休暇
就業場所	勤務地選択可

募集職種	テレフォンアポインター
仕事内容	露発電システム、または住宅ペイントのご案内の後、 訪問の約束取り決め
給料	時給 1,200~3,780円 他、各種報奨金有り
勤務時間	9:30~16:00 9:30~17:00 選択可能 9:30~18:00
休日	毎週火曜、第2・4水曜、夏季休暇、年末年始休暇
就業場所	勤務地選択可

# 新卒採用

研修期間 最長32日(実働日有り)

募集職種	在宅施工管理
仕事内容	外装塗装(戸建在宅)・在宅ペイント等の工事における現場管理
給料	月給25万円以上
勤務時間	8:00~19:00(休憩215分)
休日	月6・8日(会社カレンダーによる)、年末年始休暇
就業場所	勤務地選択可
研修期間	1・2か月あり(月給20万円)

新卒・第二新卒採用: 販売企画営業職

中途採用: 販売企画営業職、テレフォンアポインター、在宅施工管理

一意的なソリューション ID: #1062

製作者: ミスティッパ

最終更新: 2014-05-27 16:53