



掲載終了日: 2019/6/27



掲載終了日(営業支店長候補): 2019/6/24

掲載終了日(施工スタッフ): 2019/6/13

掲載終了日(提案営業): 2019/6/13



掲載終了日: 2019/6/21

[その他掲載中求人情報]



[姫路市 東延木](#)

[大阪市 東今里\(本社\)](#)

[勤務地選択可能: 本社/新大阪/京都/神戸](#)

[静岡県 浜松市](#)

[熊本市 幸島町](#)

[広島市 基](#)

[さいたま市 仲町](#)

[岡山市 石井](#)

[藤沢市 鵜沼橋](#)

【募集職種】

福利厚生

給与毎月
賞与年2回
交通費支給(月5万円まで)
社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
時間外手当
役職手当
産休・育休取得実績あり
結婚祝い金
出産祝い金
慶弔見舞金
社員旅行(前回は、富士山に行っていました！)
定期健康診断

募集職種
仕事内容

『販売企画営業職』
住宅ペイントまたは太陽光発電システムの提案
営業・電話営業を行なっていただきます。
入社後 研修 月間

給与

基給 300,000円 +歩合給(インセンティブ)+
賞金・諸手当・交通費

研修

基給 250,000円 +歩合給(インセンティブ)+
賞金・諸手当・交通費

研修は歩合給(本数達成)が研修の2倍になる為、

PGSホムさんの情報

勤務時間
休日
就業場所

給与総額は、**実績**により**研**期間に比べ高額になります。
8時30分-18時30分(休憩2時間35分)
毎週火曜、第2・4水曜、夏季休暇、年末年始休暇
全国各支店(勤務地を要)

一意的なソリューション ID: #1114
製作者: ミステイックA
最終更新: 2019-06-07 16:32